

VÝSTAVA
DLOUHÁ 6 / CZ, EN

ÚTERÝ 7. 11.

INSTITUCE

FIRMY

19:00
20:00
21:00

1
19:00 - 21:00
SPOLU (VERNISÁŽ)

Výstava výtvarných prací nákupců, zakázkářů, týmu PROEBIZ a širokého okruhu jejich spolupracovníků a rodinných příslušníků. Obrazy, sochy, malby, keramické plastiky, fotografie a další výtvarné realizace. Výstava běží po celou dobu trvání festivalu.



Malcolmův běh
7:00 - sraz před hotelem Imperial

STŘEDA 8. 11.

3
7:30 - 16:00
Královna drdolů
Dámy, svěřte se do rukou naší filmové maskérky

1 eFORUM / KONGRESOVÝ SÁL
HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

2 EVROPA / SÁL PRAHA
IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

3 HYDE PARK / SÁL BUDAPEŠT
HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

4 PRAKTIK ARÉNA / DIVADLO
LOUTEK / CZ, SK, PL, EN

5 TRAINING POINT
NAR MARKETING, CZ

9:00
9:30
10:00
10:30
11:00
11:30
12:00
12:30
13:00
13:30
14:00
14:30
15:00
15:30

4
9:00 - 9:30
Slavnostní zahájení
Milan Kaplan

5
9:30 - 14:00
Prolog: Daša Paláková
ePROCUREMENT MEETING
Moderuje: Tomáš Trenkler

- MILAN KAPLAN
CO ROK DAL
- JAN VAŠEK
NÁKLADY ŽIVOTNÍHO CYKLU
- JAROSLAV KRAČÚN
TIMO RANTANEN
STEVE ROBINSON
ZKUŠENOSTI S eKATALOGY
- MICHAL KRISTIŇÁK
UMĚNÍ PŘESNÉ SPECIFIKACE KOMODIT
- DAŠA PALÁKOVÁ
JAROSLAV LEXA
RÁMCOVÁ DOHODA VS. DYNAMICKÝ NÁKUPNÍ SYSTÉM
- IVO LOCATELLI
JAN ZAHÁLKA
ELEKTRONICKÉ INSPIRACE Z OSTATNÍCH ZEMÍ EU

6
9:30 - 11:00
VZTAHY V NÁKUPU
Moderuje: Petra Vrbová

1. Předzvěsti dodavatelských problémů
PETRA VRBOVÁ
2. Jak z globálního udělat skvělého lokálního dodavatele
MAGDALÉNA SLÁMOVÁ
3. Řešení krizí s dodavateli
ROBERT OBMAŠČÍK
4. Tance s interním klientem
MONIKA WEISS

7
11:20 - 13:00
ÚSPĚCH KRALJIČOVY MATICE
Moderuje: Jan Vašek

1. Využití potenciálu Kraljičovy matice
JAN VAŠEK
2. Jak řídit bottleneck dodavatele
MATEUSZ BOROWIECKI
3. Strategický kvadrant
JANA VRBOVÁ
4. Jak neefektivněji využívat eKatalogy
TOMÁŠ VEIT

9
9:30 - 11:00
PROCUREMENT 4.0
Moderuje: Zdeněk Pytlíček

1. Automatizace nákupních procesů
TOMÁŠ VEIT
2. Rozvoj nákupu pro „SILICON AGE“
WILL BEATTIE
3. Sdílení ratingu dodavatelů
ZDENĚK PYTLÍČEK
4. Jak si užít věk robotů
JIRÍ ŠMELA

10
11:20 - 13:00
NÁKUPCI, NÁKUPNÍ TÝMY
Moderuje: Karel Otýs

1. Profil moderního nákupce
VOJTĚCH KLÉZL, KAREL OTÝS
2. Nákupní tým v obklíčení
MARTIN RŮŽIČKA
3. Jak posílit roli nákupců
CTIRAD FISCHER

12
9:30 - 11:00
PŘÍPADOVÉ STUDIE
Moderuje: Ondřej Jombík

1. Tendr na ořezy a kácení pod vedením EE
Tendr pro externí logistické centrum
ONDŘEJ JOMBÍK
2. TCO na nákup UPS
PETER MAJTÁN
3. Nákup palet pro 4 výrobní závody
JIRÍ ROŽAŇSKÍ
4. Holandská eAukce při pořizování bankovního IT systému
MATEUSZ BOROWIECKI

13
11:20 - 13:00
PŘÍPADOVÉ STUDIE
Moderuje: Mário Biñas

1. Výhody eAukcí při nákupu hutnického materiálu
MÁRIO BIŇAS
2. Multikriteriální hodnocení nákupu investic a služeb
ŠÁRKA KALINOVÁ
3. Výběr dodavatele Gastro služeb
TOMÁŠ SZABÓ
4. Pivovar, Investice, CAPEX, holandská eAukce
MARIO VECCHIA

15
9:30 - 10:15
WORKFLOW
PROCESNÍ NÁSTROJ

• Jak řídit proces vzniku, schvalování, připomínkování a vyznění nákupního požadavku.

16
10:15 - 11:00
WORKFLOW
PROPOJENÍ S eAUKCEMI

• Jak zvýšit efektivitu procesu realizace nákupního požadavku eAukčním vyjednáváním.

17
11:20 - 12:10
ERMMA V NOVÉM KABÁTU
NEJÚSPĚŠNĚJŠÍ TYP eAUKCE V PODÁNÍ TĚCH NEJZKUŠENĚJŠÍCH

• Jak správně využít nejflexibilnější a nejrozšířenější eAukční prostředí.

18
12:10 - 13:00
OSTATNÍ eAUKCE

• Jak pracovat s méně užívanými typy eAukcí
HOLLAND, NIPPON a RFX POPTÁVKA.

8
14:00 - 15:30
MARTIN ZELINKA
KRITICKÉ NÁKUPNÍ CHYBY

- Co jsou to kritické chyby v nákupu, jak je řešit a jak se jim zdaleka vyhnout. Jak se z takových chyb poučit a nepřijít při tom o skalp.
- ANGUS McINTOSH
- CTIRAD FISCHER
- PETER MAJTÁN
- WILL BEATTIE

11
14:00 - 15:30
JAN VAŠEK
PĚT VĚCNÝCH NÁKUPNÍCH PROBLÉMŮ: NÁVOD K POUŽITÍ

- Stanovení priorit nákupu
- Co nakupovat a od koho
- Typ spolupráce s dodavatelem
- Sladění zájmu s dodavatelem
- Jak získat interní podporu

14
14:00 - 15:30
MILOŠ OLEJNÍK
EXTRÉMNÍ VYJEDNÁVÁNÍ

- Pohled na možnosti využití extrémního vyjednávání při řešení fatálních nákupních situací, jaké jsou průvodní jevy a důsledky extrémního vyjednávání.
- MICHAL KRISTIŇÁK
- RÓBERT OBMAŠČÍK
- ONDŘEJ JOMBÍK

19
14:00 - 15:40
eBANKY A ePOJIŠTOVNÝ
Moderuje: Pavel Hrnčíř

- MARKETING A KREATIVA • NÁKUP MEDIÁLNÍHO PROSTORU • PRODEJ POHLEDÁVEK • VENDOR LOCK-IN U IT
- Kooperativa pojišťovna • Equa bank
JANA DOVIČOVIČOVÁ PAVEL HRNČIŘ
- Sberbank • VÚB banka
DMITRY SHUBENKO TAMARA POLLÁKOVÁ

Malcolmův běh
7:00 - sraz před hotelem Imperial

20
17:00 - 18:30
FSA FAIR SOURCING AWARDS

Galaveč s vyhodnocením výsledků soutěže a předáváním cen. FSA - ocenění za inspirativní, inovativní nebo dlouhodobé využívání eNástrojů, podporu a šíření elektronizace nákupního procesu a VZ.



ČTVRTEK 9. 11.

22
7:30 - 16:00
Královna drdolů
Dámy, svěřte se do rukou naší filmové maskérky

1 eFORUM / KONGRESOVÝ SÁL
HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

2 EVROPA / SÁL PRAHA
IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

3 HYDE PARK / SÁL BUDAPEŠT
HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

4 PRAKTIK ARÉNA / DIVADLO
LOUTEK / CZ, SK, PL, EN

5 TRAINING POINT
NAR MARKETING, CZ

9:00
9:30
10:00
10:30
11:00
11:30
12:00
12:30
13:00
13:30
14:00
14:30
15:00
16:00
18:00

23
9:00 - 13:30
Prolog: Martin Zelinka
eSOURCING MEETING
Moderuje: Tomáš Trenkler

- MILAN KAPLAN
POSLEDNÍCH DVANÁCT MĚSÍCŮ
- MARTIN ZELINKA
CTIRAD FISCHER
KRITICKÉ NÁKUPNÍ CHYBY
- TOMÁŠ VEIT
ZDENĚK PYTLÍČEK
(MILAN KAPLAN)
PROCUREMENT 4.0
- JAN VAŠEK
MICHAL KRISTIŇÁK
DEFINOVÁNÍ PRIORIT NÁKUPU
- PETER KRALJIČ
GLOBALIZACE, KONKURENCESCHOPNOST A SUPPLY MANAGEMENT
- MILOŠ OLEJNÍK
ANGUS McINTOSH
VYJEDNÁVÁNÍ V DOBĚ ELEKTRONIZACE

24
9:00 - 10:30
EU CASES
Moderuje: Ama Eyo

1. Úskalí eKatalogů
TIMO RANTANEN
2. Zkušenosti s využíváním DNS
DEAN CORBISIERO
3. Efektivní eAukce a letiště Lodž
ARTUR FRAJ
4. Plná elektronizace procesu
BRANISLAV ŠARMÍR

25
10:50 - 12:30
ePROCUREMENT
Moderuje: Jaroslav Kračún

- Dnešek eProcurementu v EU, výzvy, vize
- Diskutují:
IVO LOCATELLI EC
STANISLAV BOGDANOV CZ
ZVONIMIR JUKIĆ HR
MARTINA GROMOVÁ SK
ZUZANA KRAJČOVIČOVÁ SK

27
9:00 - 10:30
KVALITA
Moderuje: Marcela Turčanová

1. Výběr provozovatele MHD s ohledem na kvalitu služby
MARCELA TURČANOVÁ
2. Nároky na kvalitu a eAukce
ANNA MATUSZEWSKA
3. Subjektivní hodnocení
MARTIN OČKÁŠ
4. Nákup IT s ohledem na náklady životního cyklu
JAN VAŠEK

28
10:50 - 12:30
PELMEL
Moderuje: Daša Paláková

1. Zkušenosti s dodavatelem promítnuté do multikritérií
ALENA VACKÁŘOVÁ
2. Nákup elektrobuse a využití multikritérií v praxi
MARTIN GARAJ
3. Telekomunikace
JAN NOVOTNÝ
4. Elektronické uzavírání smluv
VLASTIMIL FIDLER

30
9:00 - 10:30
ZDRAVOTNICTVÍ
Moderuje: Alena Ševčíková

1. Hodnocení kvality u zdravotnického materiálu
ALENA ŠEVČÍKOVÁ
2. Úskalí smluvních vztahů
JANA HYBŠOVÁ
3. Využití eAukce při modernizaci laboratorního vybavení
LUKÁŠ UŘEŠ

31
10:50 - 12:30
VELKÉ NÁKUPY
Moderuje: Kateřina Koláčková

1. Úspěšný návod na nákup energií
KATEŘINA KOLÁČKOVÁ
2. Prostředky a nástroje kvality při VZ na stavební práce
LUBOMÍR KUBIČKA
3. Nákup, který nás nevykolejil: 40 tramvaj
DANIEL MORYS, PETR TOMALA
4. Rekonstrukce Státní opery
VÁCLAV PELOUCH

33
9:00 - 09:45
JOSEPHINE SK
PROCESNÍ NÁSTROJ V SK PROSTŘEDÍ

• Jak snadno elektronizovat SK veřejné zakázky a spřátelit se s nástrojem, který to umožňuje.

34
09:45 - 10:30
JOSEPHINE CZ
PROCESNÍ NÁSTROJ V CZ PROSTŘEDÍ

• Jak snadno elektronizovat CZ veřejné zakázky a spřátelit se s nástrojem, který to umožňuje.

35
10:50 - 11:35
ERMMA V SK GOV A OSTATNÍ eAUKCE

• Tréninkové práce s eAukcí typu ERMMA v prostředí SK GOV (dle zákona 343/2015 Z.z.) a ostatní typy eAukcí v režimu zakázek s nízkou hodnotou.

36
11:45 - 12:30
ERMMA V CZ GOV A OSTATNÍ eAUKCE

• Tréninkové práce s eAukcí typu ERMMA v prostředí CZ GOV (dle zákona 134/2016 Sb). Prezentace ostatních typů eAukcí v režimu zakázek malého rozsahu.

26
13:30 - 15:00
STEVE ROBINSON
ELEKTRONIZACE ZAKÁZEK VE MĚSTECH

- CARDIFF STEVE ROBINSON
- EINDHOVEN JAAP STRATING
- ŽIAR NAD HRONOM PETER ANTAL
- ŽDĀR NAD SÁZAVOU JAN HAVLÍK

29
13:30 - 15:00
JAROSLAV LEXA & MÁRIO BIŇAS
STAVÍME!

Názorný příklad hledání cesty, jak pro potřeby veřejného obstarávání využít postup, který jste viděli u privátní firmy, záviděli jste jim ho, a byli jste přesvědčeni, že vy to takhle udělat nemůžete.

32
13:30 - 15:00
JAN ZAHÁLKA & CTIRAD FISCHER
UKLÍZÍME! POJIŠŤUJEME!

Názorný příklad hledání cesty, jak pro potřeby veřejného obstarávání využít postup, který jste viděli u privátní firmy, záviděli jste jim ho, a byli jste přesvědčeni, že vy to takhle udělat nemůžete.

37
13:30 - 14:15
NEJVÝHODNĚJŠÍ POMĚR NABÍDKOVÉ CENY A KVALITY

• Tréninkové práce ukáží, jak správně nastavovat dynamická multikritéria u elektronického vyjednávání.

Malcolmův běh
7:00 - sraz před hotelem Imperial

1 KULATÉ STOLY / eFORUM
KONGRESOVÝ SÁL, HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN

PÁTEK 10. 11.

39
9:00 - 11:00

DLOUHÁ KÁVA (NETWORKING MEETING)

Aneb závěrečné přátelské diskuzní posezení. Patnáct kulatých stolů s deseti židlemi. Ke každému přisednou organizátoři eBF a přednášející s připraveným tématem pro diskuzi a s chutí reagovat i na otázky mimo ně. Pokud najdete volné židle, můžete měnit i stoly podle zájmu. Je připraven i speciální stůl pro všechny, kteří už budou vyhledávat jen TICHŮ – tak je i nazvaný. Po jedenácté to zabalíme, pustíme naposled znělku, rozloučíme se a rozjedeme se. To bude konec eBF 2017. Ahoj za rok.